Protezione dei servizi Cloud, siti web e app private: arriva Netskope



Netskope Security Cloud offre protezione dei dati in tempo reale e protezione per l'accesso a servizi cloud, siti web e app private da qualsiasi luogo o dispositivo. Netskope comprende il linguaggio del cloud basato su API e offre una sicurezza incentrata sui dati, erogata da una delle reti di sicurezza più grandi e veloci al mondo. Fornisce inoltre alle aziende il giusto equilibrio tra protezione e velocità necessario a rendere agile il loro business e mettere in sicurezza il loro percorso di trasformazione digitale.

Il Gruppo Esprinet annuncia di aver firmato un accordo di distribuzione con Netskope, società leader nella Cloud Security. V-Valley, il distributore a valore aggiunto del Gruppo Esprinet, è il primo distributore scelto da Netskope e si occuperà di offrire ai propri clienti rivenditori l'intera gamma del brand.

V-Valley, distributore di riferimento in ambito Security, mette a disposizione di Netskope la sua competenza commerciale e tecnica per la ricerca, la profilazione e la formazione di nuovi reseller, oltre a un team di professionisti marketing, sales e pre-sales, risorse per la formazione del canale e un marketplace dedicato ricco di tecnologie complementari.

Grazie alla forza specialistica della propria struttura e dell'intero Gruppo Esprinet, V-Valley supporterà l'ampliamento della rete di partner di Netskope, in modo da creare un canale in grado di servire gli end user su tutto il territorio nazionale.

"La partnership con Netskope rientra nella strategia di

crescita del Gruppo nei segmenti ad alto valore aggiunto e in particolare nel mercato della Security e del Cloud", ha commentato Luca Casini, Country Manager Business di Esprinet Italia. "Continuiamo ad integrare la nostra offerta con brand e soluzioni di altissimo livello come Netskope, ma anche con contenuti, funzionalità e servizi, volti a supportare i nostri clienti nella generazione di nuove e strategiche opportunità di business".

"Il 2021 per Netskope è l'anno del canale. Una scelta naturale e logica nel processo di crescita di un Vendor che si posiziona come leader sul mercato globale in un'industria come quella della Cybersecurity del Cloud, dei Data e del Network in un momento evolutivo come quello attuale." Commenta Alfredo Cusin Channel Sales Manager di Netskope Italia, Grecia, Malta e Cipro. "La scelta di siglare un accordo di distribuzione con Esprinet Italia per noi è stato determinante per il modello di business e go to market".

https://www.ictsecuritymagazine.com/notizie/protezione-dei-servizi-cloud-siti-web-e-app-private-arriva-netskope/